



difraction

SOMOS LA
CONEXIÓN
A TUS IDEAS

INBOUND

08

www.difraction.com

DEFEX



INBOUND MARKETING



Es una metodología

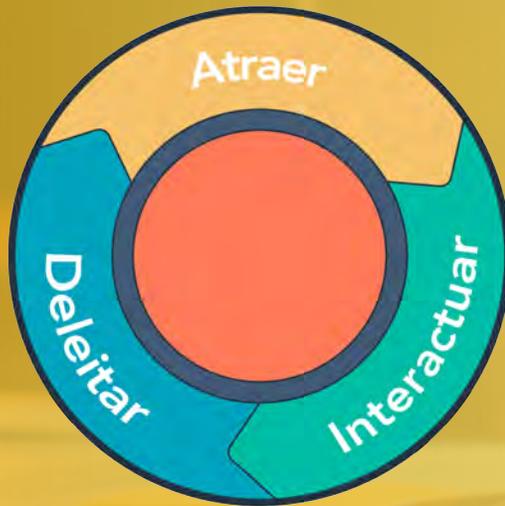
que busca la captación de prospectos mediante creación y difusión de contenidos de valor.

DEX





¿Por qué usar Inbound Marketing?



El inbound marketing se basa en atraer, interactuar, llevar a la acción y deleitar al usuario para impulsar el crecimiento de tu empresa generando ventas y visibilidad de marca.



ATRAE, CONVIERTE, VENDE, ENAMORA.

Al ir más allá de la venta,
los clientes no sólo conocerán detalles
sobre tus productos o servicios, también
disfrutarán de otros contenidos que sean
de su interés y los acompañarás durante
su recorrido de compra para guiarlos y
ayudarlos a tomar la mejor decisión.



- La estrategia se basa en métodos efectivos para obtener resultados de negocio reales y medibles.
- Atraer a prospectos calificados a través de contenido de calidad, que genera valor.
- Conectar con tus clientes potenciales a través de las redes y sitios dónde ellos acostumbran navegar, investigar, interactuar, etc.
- La metodología conlleva desde la atracción de un prospecto, hasta deleitar a tus clientes para que se conviertan en promotores de tu marca.
- Se pueden automatizar los procesos en base a las acciones que realicen tus contactos, clientes, leads; desde correos, mensajes SMS, mensajes de Whatsapp, hasta una campaña publicitaria.
- Cultiva una base de clientes potenciales para tu negocio



CREAR ES EMOCIONAR
EMOCIONAR
CREAR ES



DEX



¿CÓMO LO HACEMOS?

CREAR ES EMOCIONAR
CREAR ES EMOCIONAR

...

Productos y
servicios
funcionales

+

Mensajes
emocionales

+

¿Qué les
importa a
mis clientes?



ENTENDER CÓMO ES EL RECORRIDO DE COMPRA

RECONOCIMIENTO

Tengo un problema



CONSIDERACIÓN

Busco soluciones



DECISIÓN

Elijo la opción
que más me
convenga



COMPRA

Hago la
transacción



POST-VENTA

Recomiendo este
producto/servicio



CERTIFICACIONES



Somos partners de **HubSpot**

y contamos con las **certificaciones necesarias** para desarrollar las mejores estrategias basadas en la **metodología Inbound marketing** para tu marca”.

BENEFICIOS

- **Crecimiento** en la tasa de conversión.
- **Automatización** de procesos a través de un CRM.
- **Automatización** de correos, y contenidos.
- **Segmentación** y **seguimiento** a base de contactos y leads de manera **estratégica** para cumplir objetivos.
- **Medición del ROI** de forma exacta, analítica de contactos, campañas, tráfico, entre muchos más.
- **Herramientas** para desarrollar contenidos, **workflows**, **blogs**, etc. para conseguir más tráfico.
- **Acelera tu tráfico** y **optimiza** tu inversión.



COMPLEMENTA
INBOUND
CON:



ESTRATEGIA DE MARKETING

- Email Marketing.
- Landing pages.
- Artículos blog.
- Desarrollo buyer persona.
- Copys para anuncios.
- Palabras clave posicionamiento SEO.
- CRM Hubspot.
- Campaña digital estratégica de Social Media.
- Contenidos para sitio web.

- Concepto creativo.
- Contenido creativo en base a estrategia y a la medida.
- Producción de contenido gráfico adaptado a formatos estratégicos.
- Video marketing.

CREATIVIDAD
AL MÁXIMO



¿SABÍAS QUE DESDE 2020 LA PRIORIDAD PRINCIPAL EN **MARKETING** ES GENERAR **LEADS**?

“A DIFERENCIA DE OTRAS TÉCNICAS OUTBOUND, DONDE LA INVERSIÓN Y LOS RESULTADOS ESTÁN DIRECTAMENTE RELACIONADOS, EL **INBOUND MARKETING** ES UNA INVERSIÓN QUE VA CREANDO ACTIVOS QUE SE MULTIPLICAN CON EL TIEMPO. DICHO DE OTRA MANERA, CADA VEZ GENERA MÁS RESULTADOS CON EL MISMO ESFUERZO”.



...

"ESTE SERVICIO ES IDEAL PARA TU **EMPRESA** SI... TUS **RESULTADOS DE VENTAS** DEPENDEN DE CÓMO GESTIONES TUS CONTACTOS. **NUESTRO EQUIPO TE AYUDARÁ A GUIAR** A TUS CLIENTES A TRAVÉS DEL **CICLO DE COMPRA** Y TE ASESORARÁ PARA OPTIMIZAR LOS **RESULTADOS** DE TU FUERZA DE VENTAS.



ooo

¡CONTACTANOS

¿Quieres hacer crecer tu empresa?



WhatsApp (477) 810-82-41



comercializacion@difraxion.com

Tel. 01 (477) 198-09-65

800 801 0001

difraxion.com

