

ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

The Future of Finance – today.

Finmatics entwickelt Lösungen für die automatisierte Verarbeitung von verschiedensten Finanzinformationen und Workflows. Wir richten uns dabei als B2B Anbieter vorrangig an Unternehmen und Steuerberatungen und helfen diesen, fit für die hochautomatisierte Zukunft zu werden. Und das schon heute. Dabei arbeiten wir mit modernster IT-Infrastruktur und 100% cloud-basiert. Du bist auf der Suche nach einer spannenden Aufgabe in einem **hochmodernen und zukunftsgerichteten** Feld? Dann bist du bei uns genau richtig.

Als **Account Manager** bist du erster Ansprechpartner für unsere Kunden. Du führst Verkaufsgespräche, managst deine Pipeline und bist kompetenter Ansprechpartner für alle kaufmännischen Fragen. Dabei agierst du in einem motivierten Team, das dir hilft, Leads zu generieren und arbeitest mit modernen Sales Tools wie Video Prospecting und Hubspot.

Deine Aufgaben

- Gewinnung neuer Kunden im DACH Raum
- Die Termine werden für dich vereinbart
- Ansprechpartner sind B2B Kunden auf Top-Management Ebene
- Klärung von kommerziellen und technischen Fragestellungen und Betreuung der Kunden von der Angebotslegung bis zum Vertragsabschluss
- Laufende Pflege und Dokumentation im CRM
- Laufender Austausch mit Sales Development und Marketing
- Teilnahme an interessanten Messen und Veranstaltungen zum Thema Künstliche Intelligenz

Das solltest du mitbringen:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft oder Wirtschaftsinformatik
- Strukturierte und zielgerichtete Gesprächsführung, um einen sehr guten Überblick über den Bedarf unserer Kunden zu bekommen
- Erfahrung im Umgang mit anspruchsvollen B2B Kunden und erklärungsbedürftigen Produkten von Vorteil
- Gerne auch ambitionierte und talentierte Berufsanfänger
- Freude im Umgang mit Menschen und absoluter Customer Focus
- Hohe soziale Kompetenz
- Eigenmotivation, Überzeugungskraft und Abschlussstärke
- Strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Teamplayer
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch
- Führerschein Klasse B

Was wir dir bieten:

Einblick in die spannende Welt der künstlichen Intelligenz. Sei Teil davon, die Zukunft der Finanzworkflows mittels neuester technischer Möglichkeiten zu gestalten.

- Angenehme Arbeitsatmosphäre mitten im 7. Bezirk in Wien
- Offene und ehrliche Unternehmenskultur
- Arbeiten mit modernster Sales Technik
- Selbstständiges Arbeiten mit eigenverantwortlichem Kundenbestand
- Junges, dynamisches Team und flache Hierarchien
- Ein voller Kühlschrank mit kühlen Getränken und Obst
- Flexible Arbeitszeiten
- Möglichkeit zu Homeoffice nach Absprache
- Jahresticket für die Wiener Linien
- das Mindestgehalt für diese Stelle beträgt € 45.000 (fix und variabel), Überzahlung je nach Qualifikation möglich

INTERESSE GEWECKT?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung inkl. Lebenslauf unter Angabe deines möglichen Startdatums an jobs@finmatics.com. Ein separates Motivationsschreiben ist kein muss. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!



jobs@finmatics.com