

01 HUB "MAKE WITH ITALY"



**Supporting Business Worldwide
#RESTARTOGETHER**

02

SUPPORTING BUSINESS WORLDWIDE

IC&Partners è la più grande piattaforma italiana di Entry Strategy e di supporto agli Investimenti Diretti Esteri delle imprese italiane.

03

Chi siamo

IC&Partners SPA è un Gruppo multinazionale che da 25 anni è a fianco delle PMI per supportarle nel percorso di crescita sui mercati esteri. E' specializzata in consulenza per l'internazionalizzazione d'impresa in ambito fiscale, legale, contabile, amministrativo, finanziario e di gestione delle risorse umane all'estero oltre che di servizi di entry strategy e di export management. Il Gruppo nasce a fine degli anni 90 con focus di specializzazione sui Paesi dell'Est Europa. Negli anni ha esteso la sua operatività nel resto mondo e oggi conta 27 uffici diretti nei principali mercati globali: **Stati Uniti, Russia, Cina, India, Polonia, Bosnia - Erzegovina, Hong Kong, Bulgaria, Filippine, Messico, Romania, Vietnam, Serbia, Svizzera, Ucraina, Ungheria.**

IC&Partners ha partnership qualificate in: Albania, Australia, Austria, Benin, Bielorussia, Brasile, Croazia, Dubai, Ecuador, Egitto, Germania, Kazakhstan, Kosovo, Malesia, Malta, Marocco, Moldavia, Regno Unito, Repubblica Ceca, Singapore, Slovacchia, Slovenia, Spagna, Sud Africa, Thailandia, Tunisia, Turchia.

04

Nuovi tempi Nuovi prodotti Nuove idee

Questo tempo ha cambiato il nostro modo di interagire e pensare. Le aziende che hanno la necessità di continuare a fare sviluppo commerciale all'estero hanno bisogno di certezze operative e di capire anche dove trovare la finanza adeguata. Nasce l'HUB "MAKE WITH ITALY" la soluzione chiavi in mano a 360° per il tuo business.



Hub Make with Italy

Grazie alle nostre 27 sedi estere ed al nostro networking diretto in 44 Paesi esteri e indiretto in oltre 190 Paesi, siamo in grado di Supportarti nei mercati esteri con pacchetti chiavi in mano: con operatività off line (direttamente dalle sedi estere) ed on line (grazie al marketplace ALIBABA), e trovarti le risorse finanziarie adeguate.

05



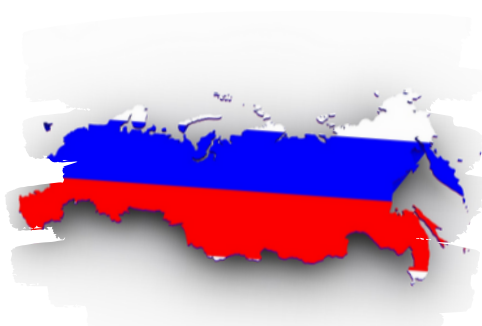


06

I Paesi
target



Supporting Business Worldwide
Restart Together



Aderire all'HUB "MAKE WITH ITALY" presenta molteplici vantaggi:

- da 25 anni IC&Partners è la più grande piattaforma di Entry Strategy e di supporto agli Investimenti Diretti Esteri delle imprese Italiane;
- Presenza Strutturata in Italia e all'estero (27 sedi dirette estere, 44 Partnership Qualificate, 190 Paesi on line);
- Creazione e potenziamento della rete vendita estera;
- Temporary Resident Export Manager che opera direttamente dall'estero e che parla anche in italiano;
- Contatto costante con buyer e distributori, con il vantaggio di dialogare nella stessa lingua e allo stesso stesso fuso orario;
- Possibilità di promuovere il Made in Italy;
- Individuazione delle coperture finanziarie più adeguate fino alla totalità dei costi di progetto.

07

I Vantaggi



08

La metodologia

Individuiamo le necessità della tua azienda, studiamo la Strategia più adeguata: OFF LINE ed ON LINE ed inoltre troviamo le soluzioni finanziarie più in linea alle esigenze di liquidità.

Attraverso i nostri Temporary Resident Export Manager, presenti già sui mercati esteri, siamo in grado di supportare lo sviluppo commerciale delle aziende italiane.

I nostri servizi prevedono:

- Presidio territorio con apertura o meno di una posizione fiscale;
- Utilizzo della nostra sede estera e del nostro staff dedicato;
- Ricerca di agenti/distributori;
- Gestione di attività in essere;
- Servizio di procure in loco e deleghe per assemblee e situazioni straordinarie.

09

Strategie OFF LINE



10



Strategia ON LINE

Strutturiamo la strategia ON LINE grazie ad uno dei principali hub di Alibaba in Italia, in grado di offrire ai propri clienti una presenza attiva sulla piattaforma.

Alibaba.com conta oltre 18 milioni di buyers attivi in 190 Paesi.

Attraverso tale servizio è possibile curare a 360 gradi la presenza delle imprese sulla piattaforma: dall'affiliazione alla gestione dei prodotti, dalla gestione delle campagne marketing fino al supporto commerciale e della customer care.

11

Strumenti finanziari disponibili

Studiamo, insieme al partner Finitaly International, la migliore soluzione finanziaria per il tuo business analizzando gli strumenti finanziari disponibili. Attualmente:

- Finanziamenti del Decreto del 17 marzo 2020, Cura Italia
- Finanziamenti liquidità e SACE, decreto dell'8 aprile 2020.
- I Finanziamenti agevolati SIMEST:
 - Apertura di strutture commerciali
 - Ecommerce
 - TEM
 - Studi di fattibilità
 - Fiere
- Garanzia SACE (gratuita fino al 31/12/2020):
 - Copertura rischio commerciale per rafforzare l'export.

DECRETO 17 MARZO 2020

12

SOGGETTI AMMISSIBILI

La garanzia del fondo può essere concessa alle sole imprese di piccola e media dimensione. Rientrano tra i soggetti beneficiari anche i consorzi e le società consortili, costituiti tra piccole e medie imprese, nonché le società consortili miste.

COPERTURA DELLA GARANZIA

Le percentuali di copertura della garanzia sono fissate, per la garanzia diretta, al 80% per tutte le imprese, fino a 1.500.000,00 euro con garanzia diretta

CONDIZIONI DI AMMISSIBILITA'

Operazioni relative :

- Investimenti e consolidamento di passività bancarie, anche per attività all'estero
- A fronte di operazioni di rinegoziazione del debito del soggetto beneficiario,
- Per le operazioni per le quali banche o gli intermediari finanziari hanno accordato, anche di propria iniziativa, la sospensione del pagamento delle rate di ammortamento, o della sola quota capitale, in connessione degli effetti indotti dalla diffusione del COVID-19 Virus, su operazioni ammesse alla garanzia del Fondo, la durata della garanzia del Fondo è estesa in conseguenza;



DECRETO 8 APRILE 2020

13



Misure temporanee per il sostegno alla liquidità delle imprese , 1

Al fine di assicurare la necessaria liquidità alle imprese con sede in Italia, colpite dall'epidemia Covid-19, le garanzie sono rilasciate alle seguenti condizioni:

1. la garanzia è rilasciata entro il 31 dicembre 2020, per finanziamenti di durata non superiore a 6 anni, con la possibilità per le imprese di avvalersi di un preammortamento di durata fino a 24 mesi;
2. al 31 dicembre 2019 l'impresa beneficiaria non rientrava nella categoria delle imprese in difficoltà ai sensi del Regolamento (UE) n. 651/2014;
3. l'importo del prestito assistito da garanzia non è superiore al maggiore tra i seguenti elementi:
 - 25% del fatturato annuo dell'impresa relativi al 2019, come risultante dal bilancio approvato ovvero dai dati certificati se l'impresa non ha ancora approvato il bilancio;
 - il doppio dei costi del personale dell'impresa relativi al 2019, come risultanti dall'ultimo bilancio ovvero dai dati certificati se l'impresa non ha ancora approvato il bilancio; qualora l'impresa abbia iniziato la propria attività successivamente al 31 dicembre 2018, si fa riferimento ai costi del personale attesi per i primi due anni di attività, come documentato e attestato dal rappresentante legale dell'impresa.

DECRETO 8 APRILE 2020

14

Misure temporanee per il sostegno alla liquidità delle imprese 2

La garanzia, in concorso paritetico e proporzionale tra garante e garantito nelle perdite per mancato rimborso del finanziamento, copre il:

- 1.90% dell'importo del finanziamento per imprese con meno di 5000 dipendenti in Italia e valore del fatturato fino a 1,5 miliardi di euro;
- 2.80% dell'importo del finanziamento per imprese con valore del fatturato tra 1,5 miliardi e 5 miliardi di euro o con più di 5000 dipendenti in Italia;
- 3.70% per le imprese con valore del fatturato superiore a 5 miliardi.

Le commissioni annuali dovute dalle imprese per il rilascio della garanzia sono le seguenti:

- per i finanziamenti di piccole e medie imprese sono corrisposti, in rapporto all'importo garantito, 25 punti base durante il primo anno, 50 punti base durante il secondo e terzo anno, 100 punti base durante il quarto, quinto e sesto anno;
- per i finanziamenti di imprese diverse dalle piccole e medie imprese sono corrisposti, in rapporto all'importo garantito, 50 punti base durante il primo anno, 100 punti base durante il secondo e terzo anno, 200 punti base durante il quarto, quinto e sesto anno;

INSERI- MENTO MERCATI ESTERI

15

BENEFICIARI: 1. Imprese con sede legale in Italia che vogliano acquisire nuovi mercati per prodotti e servizi già esistenti. 2. Imprese appartenenti a qualsiasi settore produttivo (industria, artigianato, agricoltura, commercio e servizi).

SPESE AMMISSIBILI

Sono ammissibili le spese sostenute dal richiedente nel periodo di realizzazione del programma (che decorre dalla data di presentazione della domanda e termina 24 mesi dopo la data di stipula del contratto di finanziamento).

Le spese ammissibili riguardano:

- Spese di struttura;
- Spese per azioni promozionali;
- Spese per interventi vari.

Apertura di strutture volte ad assicurare in prospettiva la presenza stabile nei mercati di riferimento, che possono essere costituite da ufficio, show room, negozio, corner o centro di assistenza post vendita (a breve anche i magazzini).

IMPORTO PROGETTO

Importo massimo finanziabile pari ad euro 4 mln di euro



AGEVOLAZIONE

Copre il 100% delle spese ammissibili per le PMI possibilità di richiedere contributo a fondo perduto fino al 20% della spesa ammissibile. Il contributo massimo non potrà superare € 100.000.

Il massimo richiedibile è il 25% dei ricavi medi dell'impresa risultanti dagli ultimi due bilanci approvati e depositati. Importo progetto:

min. 50.000,00 euro

max. 4.000.000,00 euro.

DURATA FINANZIAMENTO: attualmente 6 anni di cui 2 di preammortamento – tasso mese in corso 0,085%. Possibilità di ottenere una prima erogazione per un importo pari al 50% del finanziamento. Fino al 31/12 non sono previste garanzie

SIMEST: ECOMMER- CE

17

BENEFICIARI: I beneficiari sono imprese con sede in Italia in forma singola o aggregata.

SPESE AMMISSIBILI La misura prevede le seguenti spese ammissibili:

- creazione e sviluppo della piattaforma informatica;
- gestione/funzionamento della piattaforma/marketplace;

La piattaforma informatica propria o il Marketplace prescelto: dominio di primo livello nazionale registrato nel Paese di destinazione; riguardare la vendita di beni o servizi prodotti in Italia o con marchio italiano.

AGEVOLAZIONE: copre il 100% delle spese ammissibili per le PMI possibilità di richiedere contributo a fondo perduto fino al 40% della spesa ammissibile (che potrà salire al 50% non appena si avrà il via libera della Commissione Europea) Importo massimo del contributo a fondo perduto non potrà superare € 100.000.

Il'importo finanziabile deve essere minimo € 25.000 e massimo € 300.000 per utilizzo dei Markt Place e massimo € 450.000 per una piattaforma propria.

DURATA FINANZIAMENTO 4 anni di cui 1 di preammortamento. Tasso mese in corso 0,085%.

Possibilità di ottenere una prima erogazione per un importo pari al 50% del finanziamento.

SIMEST: TEM

BENEFICIARI: I beneficiari sono imprese con sede in Italia in forma singola o aggregata.

SPESE AMMISSIBILI: La misura prevede le seguenti spese ammissibili:

- un servizio di affiancamento temporaneo del TEM erogato da società di servizi accreditata;
- attività promozionali e di supporto strettamente connesse alla realizzazione del progetto di internazionalizzazione elaborato con l'assistenza del TEM;
- certificazione di prodotti e/o servizi, deposito di marchi o altre forme di tutela del Made in Italy.

AGEVOLAZIONE: copre il 100% delle spese ammissibili per le PMI possibilità di richiedere contributo a fondo perduto fino al 40% della spesa ammissibile (che potrà salire al 50% non appena si avrà il via libera della Commissione Europea).

Importo progetto minimo 25.000 € massimo 150.000 €

DURATA FINANZIAMENTO: 4 anni di cui 2 di preammortamento. Tasso 0,085%. Possibilità di ottenere una prima erogazione per un importo pari al 50% del finanziamento.

18



STUDIO FATTIBILI TA'

19



BENEFICIARI: Tutte le imprese con sede legale in Italia, anche costituite in forma di rete, che abbiano depositato presso il Registro Imprese almeno due bilanci relativi a esercizi completi.

SPESE AMMISSIBILI

Le spese finanziabili riguardano i viaggi, i soggiorni e le indennità di trasferta del personale interno ed esterno adibito all'iniziativa, con apposito contratto, per la realizzazione del programma.

AGEVOLAZIONE: copre il 100% delle spese ammissibili fino a un massimo del 12,5% dei ricavi medi dell'impresa risultanti dagli ultimi due bilanci approvati e depositati. Per le PMI possibilità di richiedere un contributo a fondo perduto fino al 40% della spesa ammissibile (che potrà salire al 50% non appena si avrà il via libera della Commissione Europea) Importo massimo del contributo a fondo perduto non potrà superare € 100.000. Importo progetto:

- euro 200.000,00 per studi collegati ad investimenti commerciali;
- euro 350.000,00 per studi collegati ad investimenti produttivi;
- euro 300.000,00 per assistenza tecnica.

DURATA FINANZIAMENTO: 4 anni di cui 1 anno di preammortamento - tasso mese in corso 0,085%. Possibilità di ottenere una prima erogazione per un importo pari al 50% del finanziamento.

FIERE

20

DESTINATARI:

Tutte le PMI con sede legale in Italia, in forma singola o aggregata, che abbiano depositato presso il Registro Imprese almeno un bilancio relativo a un esercizio completo. Fanno eccezione: le attività agricole e le attività che producono carne di volatili e non e prodotti di macellazione

SPESE AMMISSIBILI

I costi di iscrizione con relativi oneri e diritti fissi obbligatori, per area espositiva e relativo allestimento, logistica, attività promozionali e consulenze, sostenuti dalla data di presentazione della domanda fino ai 12 mesi successivi al perfezionamento del contratto.

AGEVOLAZIONE: copre il 100% delle spese ammissibili fino a un massimo del 10% dei ricavi medi dell'impresa risultanti dagli ultimi due bilanci approvati e depositati. Per le PMI possibilità di richiedere un contributo a fondo perduto fino al 40% della spesa ammissibile (che potrà salire al 50% non appena si avrà il via libera della Commissione Europea).

Importo progetto: € 150.000,00 per ciascuna PMI.

DURATA FINANZIAMENTO: 4 anni di cui 1 anno di preammortamento – tasso mese in corso 0,085%. Possibilità di ottenere una prima erogazione per un importo pari al 50% del finanziamento.

SACE: EXPORT UP

21

FINALITA': E' un'assicurazione del credito per le aziende che esportano beni e prestano servizi o che eseguono lavori all'estero. Con SACE si assicura la singola commessa dal rischio di mancato pagamento e dal mancato recupero dei costi di produzione per revoca del contratto, per indebita escussione delle fideiussioni e distruzione, danneggiamento, requisizione e confisca dei beni esportati.

DESTINATARI:

- Aziende, soprattutto PMI, che esportano beni e prestano servizi o che eseguono lavori all'estero interessate a concedere dilazioni di pagamento ai propri clienti neutralizzando il rischio di credito.

BENEFICI:

- Ricevere in poco tempo una valutazione preventiva della solvibilità dei clienti
- Possibilità di concedere ai propri clienti dilazioni di pagamento competitive e differenziate
- Ottenere una copertura dal rischio di credito (mancato pagamento) dei crediti commerciali
- Possibilità di monetizzare i crediti assicurati in tempi brevi attraverso la cessione della copertura assicurativa alla banca scontante



SACE: INCASSI SICURI

22



Con SACE è possibile assicurare il portafoglio crediti o, se si è già assicurati, richiedere una copertura aggiuntiva per le esigenze di business.

Inoltre SACE offre una polizza alla banca che conferma le "lettere di credito" per il pagamento delle esportazioni.

DESTINATARI

- A tutte le imprese che esportano beni e prestano servizi o che eseguono lavori all'estero

BENEFICI

- Dilazioni di pagamento competitive
- Valutazione preventiva e monitoraggio costante dell'affidabilità dei clienti esteri
- Monetizzazione del credito assicurato
- Integrazione della copertura su un portafoglio clienti già assicurato
- Protezione dal rischio di mancato pagamento del credito per eventi di natura politica commerciale
- Possibilità di negoziare con il cliente estero finanziamenti a medio/lungo termine

CONTATTI

INDIRIZZO

Via Roma, 43 int. 8 – **Udine**
altre sedi in Italia:

Verona – Brescia – Milano – Roma

EMAIL

info@icpartners.it

TELEFONO

+39 0432 501591

21