

inversión.
redes.
crecimiento.

UDD Ventures

ENERGIZA Pyme

Programa de
acompañamiento
on-demand.

UDD Universidad del Desarrollo 30 años

ACREDITADA
5 años
INVESTIGACIÓN

Quiénes somos.

La aceleradora de negocios de la Universidad del Desarrollo, con sede en Santiago y Concepción.

+50
expertos

**CONSEJO DE
ASESORES /
MENTORES /
CONSULTORES.**

5
clientes

**un año de venta
de servicios
corporativos.**

**Consejo de
Asesores**

**DIRECTORIO PARA
PORTAFOLIO DE
EMPRESAS.**

+200
soluciones

**proyectos
evaluados para
conectar con
empresas.**

+7.000
millones

**fondos públicos
invertidos.**

**principal foco
del portafolio**

**RETAIL / BANCA
E-COMMERCE /
SALUD / TELCO.**

+260
*startups
apoyadas*

**10 años
apoyando a
emprendedores.**

**Ingeniero de
Proyecto**

**SEGUIMIENTO
CONTINUO EN LA
RENDICIÓN TÉCNICA
Y FINANCIERA PARA
CADA PROYECTO.**

+3.000
millones

**capital privado
levantado por
emprendedores
apoyados.**

9.0
promedio

Nota entre 0 y 10.

nos recomienda.

+23.000
millones

**ventas
acumuladas
enero/diciembre
de 2019.**

**Corfo
2017 > MEJOR
VALORIZACIÓN DE
PORTAFOLIO. /
2018 > UNA DE LAS
SEIS INCUBADORAS
CON MEJOR
DESEMPEÑO. /
2019 > INCUBADORA
UNIVERSITARIA N°1.**

+260 startups apoyadas





**Daniel
Contesse**



**Rolf
Kühnlenthal**



**Christian
Kamianski**



**Hernán
Cheyre**



**Fernanda
Hurtado**



**Fernando
Zavala**



Mario Marchese
Ex Gerente General
Codelco Tech



Isabel Almarza
VP Comercial
Microsystem



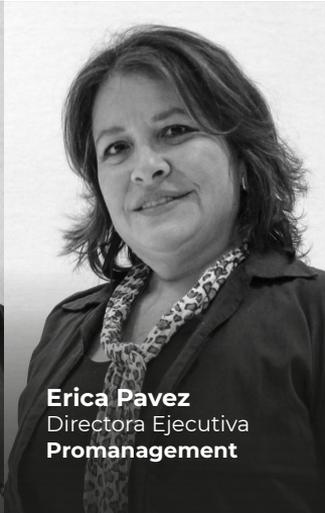
Ignacio de la Cuadra
Gerente General · CEO
Redbanc



Cristián Zepeda
Gerente de Ventas
Walmart Chile



Alfredo Irrarrazaval
Empresario
Marley Coffee Chile



Erica Pavez
Directora Ejecutiva
Promanagement



Margot Kahl
Consultora
Independiente



Diego Ibarra
Founder & Partner
EA Buildings



Sebastián Pereira
Sport MKT Senior
Manager Chile
Adidas



Jorge Sanz
Founder
OTECAT



Claudio Licci
Socio y Gerente General
Damien Mercier



Maurizio Mattoli
Director
**Centro de Informática
Biomédica UDD**



Nicolás Elizarraga
Founder / CEO
Empower It LATAM



Felipe Walker
Co-Founder / CEO
GameLab Education



Javier Yranzo
Founder / CEO
Junio Marketing



Claudio Dufeu
Partner
Tribeca Advisors



Francisca Escobar
Founder
Thekickass.Co



Andrés Meirovich
Managing Partner
Genesis Ventures



Rodrigo Gajardo
Director Ejecutivo
Saber Hacer



Boris Martinez
Co Founder Data Driven Value
Consulting



Patrick Mork
Startup CEO Coach



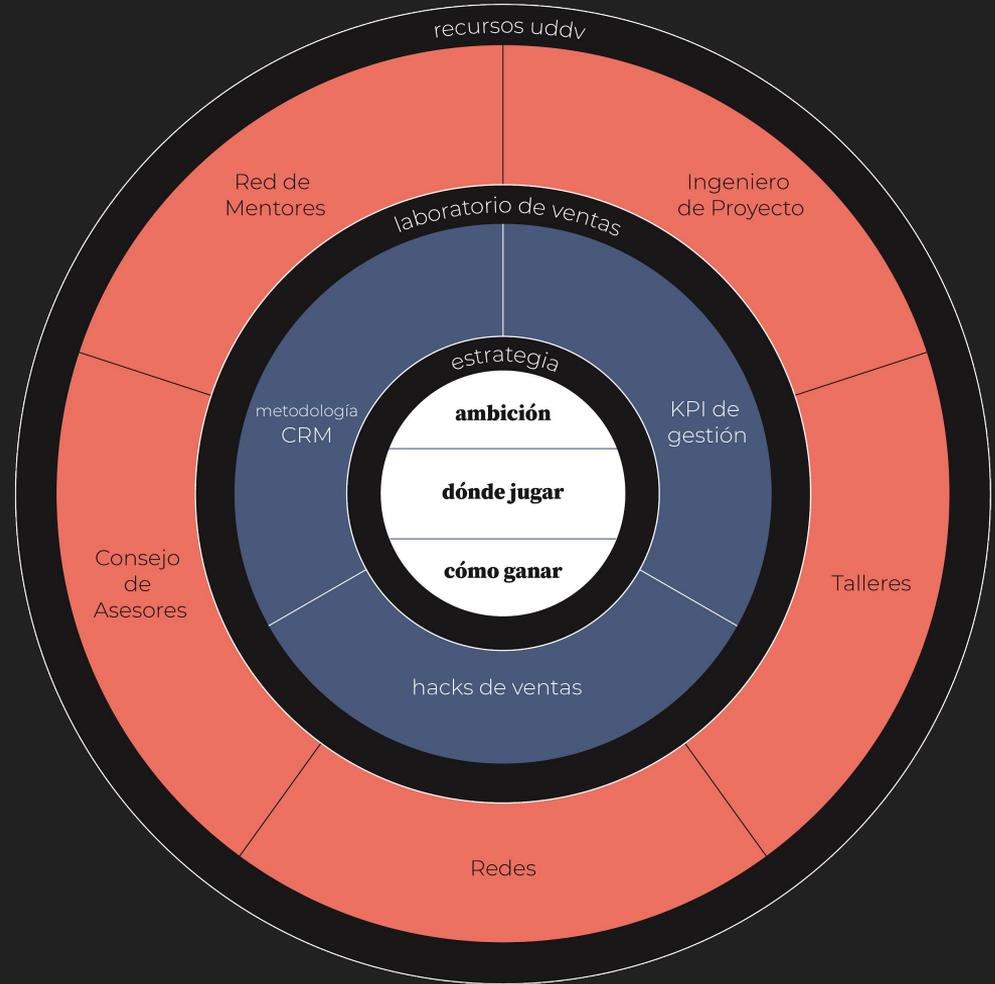
Gabriel Lama
CEO TGLI Leadership
Consulting

I + V Lab

MÉTODO DE ACELERACIÓN

10 años de experiencia apoyando a startups, nos ha permitido construir nuestra metodología de aceleración **I + V Lab**, que se articula de manera modular en nuestros recursos estratégicos.

Estos recursos y metodología nos permite hoy ofrecer servicios de alto nivel a las empresas de forma personalizada.



Qué es

Es un programa de acompañamiento para Pymes con foco en estrategia, finanzas, ventas y digitalización.

Este programa da acceso a un plan de actividades a elección que incluye diagnóstico inicial, webinars mensuales, sesiones de mentorías y un ingeniero de proyectos a cargo de la empresa.

Es un plan en formato remoto y flexible bajo el concepto de “bolsa de horas”, mediante el cual se presta apoyo focalizado, dependiendo de las necesidades de la Pyme, de manera *on-demand*.



Plan anual

Diagnóstico comercial individual	✓ 1 sesión
Diagnóstico digital individual	✓ 1 sesión
Sesiones webinar grupales	
• Ventas	✓ 12 sesiones
• Digitalización	✓ 12 sesiones
Sesiones de mentorías grupales	✓ 12 sesiones
Ejecutivo asesor individual	✓ 12 horas
Recursos digitales de apoyo	✓ envío mensual

3 UF/mes
Plan Anual

Ejemplo caso de uso mensual

Diagnóstico Comercial individual	1 sesión anual
Diagnóstico Digital individual	1 sesión anual
Sesiones Webinar Grupales	
• Ventas	1 sesión
• Digitalización	1 sesión
Sesiones de Mentorías Grupales	1 sesión
Ejecutivo asesor individual	1 hora
Recursos digitales de apoyo	1 envío

Nota: Los participantes podrán decidir si renuevan el servicio cada 3 meses. Específicamente se realizarán cada pago por un monto equivalente a 3 meses (9 UF), transcurrido el plazo siempre podrán decidir su continuidad.

Mensualmente los participantes podrán elegir, entre más de una opción, las temáticas que desean abordar según los componentes del programa. Por ejemplo, cada mes contarán con 2 o 3 opciones para las mentorías grupales, 2 o 3 opciones para cada webinar (venta y digitalización), además de poder coordinar el horario con su ejecutivo.

elegir 1 opción	MENTORÍA (grupales) opción A: Comercial	MENTORÍA (grupales) opción B: Finanzas	MENTORÍA (grupales) opción C: Estrategía
elegir 1 opción	Webinar Ventas opción A: Uso de LinkedIn	Webinar Ventas opción B: Venta Consultiva	Webinar Venta opción C: Pitch de venta
elegir 1 opción	Webinar Digitalización opción A: Ecommerce	Webinar Digitalización opción B: Toma de decisiones inteligentes	Webinar Digitalización opción C: Uso de RRSS
Ejecutivo de proyecto a cargo			

Diagnóstico

Realización de evaluación online para conocer la situación actual de la empresa en relación a su estrategia, procesos comerciales y digitalización.

Mentorías Grupales

Sesiones de trabajo grupales con miembros de la Red de Mentores UDD Ventures. Los participantes podrán elegir mensualmente entre diferentes temáticas y mentores, buscando el mayor fit empresa-mentor en relación a experiencia, conocimientos y redes.

Webinars

Contenido formativo en formato remoto que se imparte en directo. Los participantes podrán elegir mensualmente 2 webinars con relación a ventas y digitalización. Cada mes se tratarán diferentes temáticas relacionadas a los focos anteriormente mencionados.

Asesor Individual

Acompañamiento continuo de un ejecutivo de proyectos UDD Ventures durante el proceso. El conocimiento profundo del negocio y el acompañamiento continuo a cada una de las compañías es vital para lograr los avances esperados.

Recursos digitales de apoyo

Acceso constante a material digital con contenido contingente en relación a innovación, emprendimiento, estrategia, ventas, transformación digital, nuevas tendencias, entre otros. Las Pymes participantes además serán parte de la red UDD Ventures, por lo cual recibirán información de todas nuestras actividades, como también webinars, newsletters, artículos de interés, entre otros.

CONTACTO

Raimundo Gaete

Jefe de Desarrollo Comercial

rgaete@udd.cl

+56 9 8236 2320

www.uddventures.udd.cl