

ENGAGER UN PROSPECT AU QUOTIDIEN

De l'enthousiasme des métiers... à la prudence des Directions Achats

En théorie, startups et Grands Comptes ont tout intérêt à travailler ensemble. Pour la startup, il s'agit d'un accélérateur de développement et pour le Grand Compte, une formidable occasion d'innovation. Malheureusement dans la pratique, les choses ne sont pas aussi simples...



La reconnaissance de la maturité d'une startup, sur le marché, passe par la collaboration avec un Grand Compte.

Cela va favoriser la croissance de son business et le développement de ses technologies.



Grand Compte



Métiers & Innovation

Le pôle Métier & Innovation voit en la startup une belle opportunité d'innovation. Ce dernier a besoin d'établir un contact avec la startup innovante pour rester à la pointe de la technologie...

DSI, Achats, Qualité, Risque

... mais cela doit d'abord passer par la validation des Directions Achats.

Tout se complique alors, car ce pôle va demander des garanties que la startup ne peut justifier : son âge, sa taille, ses capitaux, la stabilité de son management, le nombre de ses clients ou encore ses bilans financiers...

Toutes ces raisons vont stopper ou ralentir considérablement la signature du contrat.

GO!

STOP!

LA SOLUTION ? LIBÉRER UN À UN LES POINTS DE RÉSISTANCE

Avec Confiance 360, chaque objection émise par un Grand Compte trouve une solution adaptée. Le Grand Compte obtient toutes les garanties pour collaborer en toute sécurité avec une startup. La startup trouve les arguments nécessaires pour négocier avec un Grand Compte et aboutir à la signature d'un contrat.

OBJECTIONS SOLUTIONS Principaux risques pour la DSI, les Achats, la qualité Dispositif et solutions concrètes exægis Label TRUXT, garantie Défaillance de l'entreprise de pérennité à 3 ans Accès au rapport d'audit Opérationnel Capacités opérationnelles Disponibilité des données PRA Cloud2Cloud × **CONFIANCE 360** Attestation de réversibilité Réversibilité des données des données Séquestre de code Protection de l'actif logiciel sources (blockchain) Activation de la Continuité des services garantie opérationnelle

Confiance 360 permet de créer de la valeur pour tous!

Pour les startups :

- Un gain de temps dans la contractualisation
- Un taux de transformation amélioré
- Une démarche d'amélioration continue

Pour les DSI et les Achats chez les Grands Comptes :

- Une confiance établie
- Des garanties obtenues
- Un accélérateur d'innovation

CONFIANCE 360: LA SUITE DE SERVICES

Un panel de service allant de l'offre 360 à l'offre modulaire

Offre 360

Une Garantie Opérationnelle complète

L'ensemble des 4 garanties de Confiance 360 forme la Garantie Opérationnelle d'exægis. Elle consiste à mandater exægis pour assurer la continuité de vos services, même en cas de défaillance de votre entreprise, jusqu'à l'échéance du contrat signé. Ainsi, vos clients et prospects sont totalement rassurés à votre égard.

La Garantie Opérationnelle inclue :



Garantie « Pérennité »

L'audit exægis vous permet d'obtenir le label TRUXT, ainsi qu'un rapport détaillé, garantissant votre pérennité à 3 ans et votre maturité opérationnelle.





Garantie « Propriété Intellectuelle »

Le séquestre exægis garantit un dépôt des codes sources horodaté, sécurisé et régulier. Un accès au suivi des dépôts et copies est disponible pour les bénéficiaires.





Garantie « Réversibilité »

L'audit du modèle de données, de la documentation et des tests donne accès à une attestation qui garantit votre capacité à reverser les données de vos clients.





Garantie « Disponibilité »

La mise en place d'un PRA As A Service multi-cloud Nuabee garantit la totale disponibilité de vos services, même en cas d'indisponibilité de votre fournisseur Cloud.

Offre Modulaire

Des garanties au choix selon mes besoins

Chacune des 4 garanties de Confiance 360 est disponible de façon individuelle, afin de sécuriser vos prospects en fonction de vos besoins.



Ol



ou



OU



EXÆGIS, L'INNOVATION NUMÉRIQUE EN TOUTE CONFIANCE

Une légitimité reposant sur une expérience et un track record éprouvé.



Plus de 100M€ de valeur de contrats couverts pour le compte des bailleurs et d'établissements financiers.



Plus de 500 notations réalisées (éditeurs, opérateurs, ESN, etc.).



Reconnue BPI Excellence, Deloitte Technology Fast 50 et labellisée Finance Innovation.



Un taux de fiabilité de plus de 98 %.



Interventions auprès des acteurs du financement numérique en France et de très nombreux fonds d'investissement.



Modèle de notation exclusif, adapté au secteur du numérique.



Une analyse opérationnelle spécifique (7 chapitres, 150 points de contrôle).



Près de 200 prestataires sécurisés par la Garantie Opérationnelle.



Un service de surveillance alliant technologies IA et analystes dédies.



Recours, par les Direction Achats, des rapports et de la notation exaegis pour sélectionner leurs fournisseurs.

Quelques références



















À PROPOS D'EXÆGIS

Missions

markess.

by exægis



Fournir une vision et une connaissance pointue des marchés du numérique, bâties sur l'étude des besoins des utilisateurs et des stratégies des offreurs (étude et intelligence).





Assurer la confiance pour faciliter les relations entre les différents acteurs de l'économie numérique (notation, audit et labels, veille et surveillance, Garantie Opérationnelle.

exægis.

corporate development



Éclairer et accompagner les stratégies de croissance des financeurs, éditeurs et prestataires de services du numérique (conseil en stratégie et fusion-acquisitions).

Proposition de valeur



