

Inside Sales Manager:in – Real Estate (m/w/d)

Für unser schnell wachsendes Team suchen wir am Standort München eine:n Inside Sales Manager:in (m/w/d)

Das Land Deutschland verzeichnet neue Rekordzulassungszahlen bei Plug-In-Hybriden Fahrzeugen und voll elektrischen Fahrzeugen. Die Bundesregierung hat sich in diesem Kontext sehr ambitionierte Ziele gesetzt und möchte 10 Millionen zugelassene elektrische Fahrzeuge und 1 Million installierte Ladepunkte bis 2030 erreichen. Wirelane bewegt sich damit, mit dem Thema Ladeinfrastruktur, in einem sehr dynamischen Marktumfeld. Als „Pure Player“ im Segment der Ladeinfrastruktur müssen wir die stetig steigende Nachfrage nach voll integrierten und innovativen Ladelösungen beherrschen und suchen Dich zur Verstärkung unseres Teams rund um das Thema Sales.

Als Inside Sales Manager:in agierst du einerseits eigenständig in der Akquise von Neukunden bis hin zur Auftragserteilung und andererseits unterstützt du die Accountmanager im Aussendienst bei administrativen Aufgaben.

Deine Aufgaben

- Aktiver Vertrieb unserer Dienstleistungen und Produkte überwiegend im Innendienst
- Aktive Akquise, Bearbeitung von Interessentenanfragen und Kundenbetreuung
- Angebotserstellung und -nachfass
- Umsetzung von Verkaufsaktionen
- Unterstützung der Außendienstkolleg:innen
- Auftragserfassung und -bearbeitung
- Verwaltung der Kundendaten im CRM-System
- Bei Bedarf Beratung unserer Kundschaft vor Ort und Teilnahme an Ausstellungen und Messen

Wen wir suchen

- Du hast ein abgeschlossenes Studium oder abgeschlossene Berufsausbildung in einem kaufmännischen Beruf oder in einem technischen Beruf mit kaufmännischer Weiterbildung
- Du verfügst über erste Erfahrungen im Vertrieb

- Dein Verkaufstalent, deine Eigeninitiative und dein Durchsetzungsvermögen macht dich erfolgreich
- Du hast Spaß am Umgang mit Kunden, kundenorientiertes Denken und Kommunikationsgeschick
- Du denkst lösungsorientiert, arbeitest analytisch und strukturiert
- Du bist motiviert und brennst darauf, dich weiterzuentwickeln.
- Dein Deutsch ist perfekt und auch dein Englisch kann sich sehen lassen
- Du verfügst über fortgeschrittene Anwenderkenntnisse in MS Office
- Du kennst die Anforderungen im Bereich Real Estate / Immobilienwirtschaft
- Erfahrungen im Segment E-Mobility sind von Vorteil

Warum Wirelane?

- Du übernimmst spannende Aufgaben in einem Technologieunternehmen mit einem innovativen und breiten Produktangebot.
- Du bist Teil einer wachsenden Industrie, die zum ökologischen, gesellschaftlichen und wirtschaftlichen Wandel beiträgt.
- Du arbeitest im motivierenden Arbeitsumfeld eines zielorientierten und schnell wachsendem Startups, das Du mitgestaltest.
- Du übernimmst Verantwortung und arbeitest selbstständig in einem dynamischen Team.
- Du arbeitest auf Augenhöhe mit kurzen Kommunikationswegen, offenen Türen und mit engagierten Kolleg*innen mit viel Teamgeist und großer Umsetzungstärke.
- Unser Hauptsitz ist in München und wir haben ein Team in Berlin - wir arbeiten in zwei der lebenswertesten Städte der Welt.
- Wir arbeiten bis auf Weiteres in einem Hybridmodell. Du arbeitest flexibel teilweise aus der Ferne sowie in unserem Büro in München.
- Du profitierst von einem Budget für Weiterbildung und Entwicklung.

Die Wirelane Kultur ist geprägt von starken Werten. Diese leiten uns in unserem Handeln und in unserer Zusammenarbeit:

Candour - We believe that open beats closed.

Collaboration - We are better together.

Competence - We want to better our best.

Courage - We question the status quo.

Circularity - We care about what comes next.

Jede*r neue Mitarbeiter*in bietet uns die Möglichkeit, eine andere Perspektive einzubringen. Unser Ziel ist es, ein vielfältiges Team und eine gleichberechtigte Kultur aufzubauen in der Alle, auch über das operative Geschäft hinaus, ihren Beitrag leisten können.

Wer ist Wirelane?

Die Wirelane GmbH, mit Sitz in München, ist ein Full-Service Anbieter für Elektromobilität. Wir bringen nutzer*innenzentrierte Ladeinfrastruktur in den B2B Markt, insbesondere für die Hotellerie und Immobilienwirtschaft. Wir sind aktuell in fünf Ländern aktiv (Deutschland, Frankreich, Schweden, Niederlande, Schweiz) und bieten neben Softwarelösungen auch eigens gestaltete und entwickelte Ladestationen sowie Dienstleistungen an. Wir entwickeln, gestalten, produzieren und warten unsere Produkte als Gesamtangebot. Wir arbeiten eng mit einem schnell wachsenden Netzwerk von Kunden und Partnern, um Menschen zu befähigen, sich in eine saubere Zukunft zu bewegen.