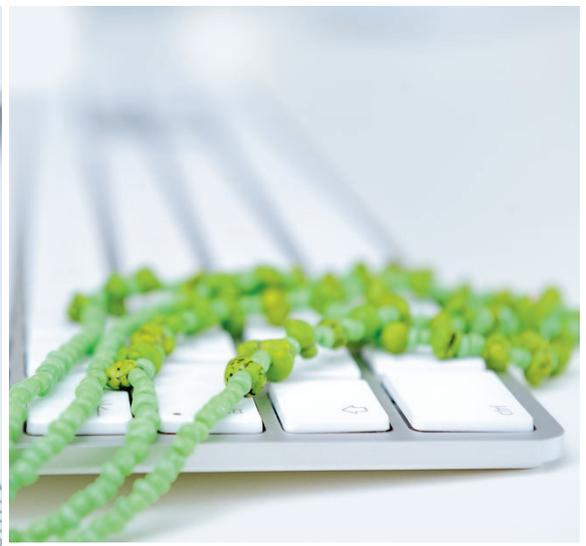


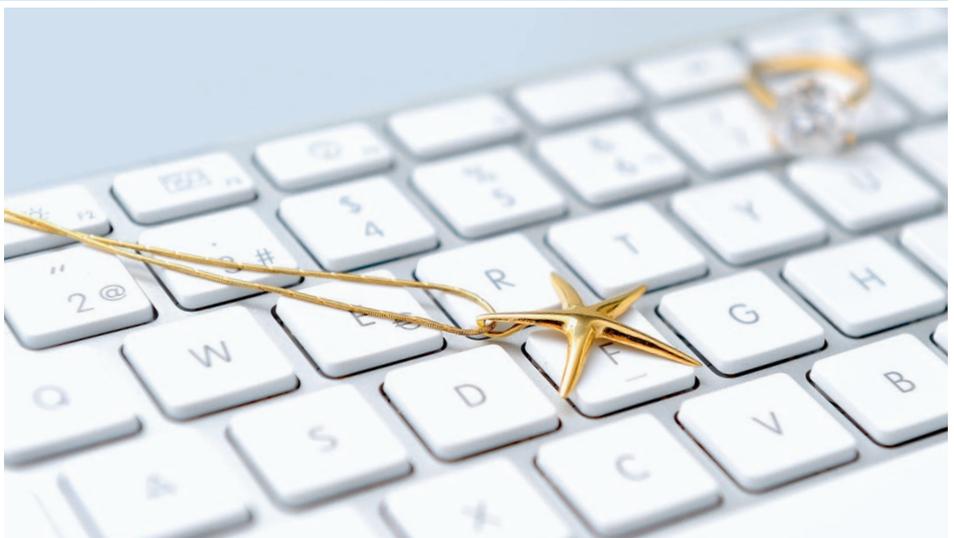


Die Branchenlösung:  
**«Uhren & Schmuck»**



**«Der Schritt war für uns wichtig, aber auch ein Wagnis. Gut, dass wir in jeder Projektphase auf die Qualitäten von Aproda zählen konnten. Erfahrung, Diskussionsbereitschaft und Budgettreue haben viel zum Erfolg beigetragen.»**

Projektleiter, Les Ambassadeurs AG



## Die «Uhren & Schmuck», die Ihnen Mehrwert bringt

Wer eine Uhr oder Schmuck kauft, legt Wert auf fachkundige Beratung und Betreuung. Dem persönlichen und engagierten Verkaufsgespräch kommt eine besondere Bedeutung zu. Gut, wenn Sie sich dafür entsprechend Zeit nehmen können. Sie in Ihren Kernaufgaben zu unterstützen – das ist das Ziel unserer branchenspezifischen IT-Lösung.

Als IT-Partner nationaler und regionaler Unternehmen unterstützen wir Sie, Ihr Geschäft effizienter, kostenbewusster und kundenorientierter zu führen. Die Branchenlösung, die wir Ihnen offerieren, ist voll und ganz praxiserprobt – denn bei Aproda AG arbeiten Branchenspezialisten Hand in Hand mit erfahrenen Softwareentwicklern und zertifizierten System-Engineers. Wichtig ist uns, dass Hard- und Software einwandfrei zusammenspielen. Und dass wir Ihnen jederzeit mit Rat und Tat zur Seite stehen können.

Auf den folgenden Seiten stellen wir Ihnen eine auf Microsoft Dynamics 365 Business Central basierende Branchenlösung für Ihr Geschäft vor, die nahtlos in die Kernapplikation eingebunden ist.

Wir freuen uns, Ihnen neue Perspektiven zu eröffnen.



## Massgeschneidert für Ihre Branchen-Bedürfnisse

**Lassen Sie sich umfassend unterstützen: Von einer branchenspezifischen IT-Lösung, die alles auf einen effizienten Nenner bringt, vom Filialmanagement über die Warenwirtschaft bis zur Finanzbuchhaltung. Dabei wird die Verkaufsseite ebenso effizient miteinbezogen wie die Einkaufsseite.**

### Alles, was die Verkaufsseite braucht

**Immer wissen, wo was an Lager ist:** Dank zeitgenauer Information über Bestände und Reservationen in allen Filialen kann Ihr Verkaufspersonal im Gespräch mit dem Kunden jederzeit kompetente Auskünfte erteilen. Auch neuste Verkaufshilfen wie Tablet PCs lassen sich problemlos in die Lösung integrieren. So kann Ihr Verkaufspersonal sich voll und ganz dem Kunden widmen, vom ersten Kontakt bis zur Zahlung.

**Schnell das Gewünschte finden:** Schön, wenn das Beratungsgespräch nicht durch Produktsuche unterbrochen oder in die Länge gezogen wird. Das Kundeninformationssystem ermöglicht eine sehr detaillierte Attributpflege und somit eine sehr effiziente Suche. Das Kundeninformationssystem steht Ihnen auch auf mobilen Windows-Geräten mit reduzierter Kassenfunktion über Remote-Apps zur Verfügung.

**Interne und externe Reparaturen erfassen:** Effizientes Handling von Reparaturen lässt Ihnen mehr Zeit für den Kunden. Dank der Unterscheidung von internen und externen Reparaturen können Sie den Arbeitsvorgang immer exakt identifizieren.

Bei internen Reparaturen – beispielsweise einem Batterie-wechsel – wird nur das erfasst, was für den Vorgang wesentlich ist, also Art der Reparatur, nicht aber Kundendaten. Bei einer externen Reparatur wird der ganze Prozess inkl. Kostenvoranschlag, Offerte und Kommunikation mit dem Kunden bis zur Abholung der Ware und Bezahlung in der Filiale abgebildet.



**Hilfreiche Identifikation:** Bei Service- oder Reparaturaufträgen erfolgt zuerst die Identifikation des Kunden gemäss Kundendaten oder Seriennummer. Vorteilhaft: Eine getrennte Erfassung des Fehlerbeschreibs des Kunden und des Servicetechnikers. Zudem: Der Artikel wird am POS fotografiert. Schäden, Kratzer usw. werden markiert und das Bild (mit gewünschten Bildausschnitten) wird anschliessend automatisch dem Auftrag zugeordnet.

**Transparente Reiseleiter-Provision:** Besucht Sie eine Reise-gruppe, werden alle Verkäufe direkt erfasst. Noch vor der Weiterreise wird die Reiseleiter-Provision totalisiert, und zwar inklusive Kundenbons und Empfangsbestätigung. Dabei werden die notwendigen gesetzlichen Vorschriften automatisch in die Rechnung einbezogen.

### Alles, was den Einkauf einfacher macht

**Detaillierte Erfassung von Budget und Bestellvorschlag:** Das Budget wird pro Marke, Warenbereich (Uhren, Schmuck usw.) und bei Bedarf auch pro Filiale erfasst. Diese Darstellung ist praktisch, da aufgrund der hohen Preisunterschiede der einzelnen Artikel oft betragsmässig budgetiert wird. Durch Freigabemechanismen lässt sich der Liquiditätsbedarf kontrollieren, ebenso die Einhaltung von Versicherungslimiten.

**Immer Übersicht bei Bestellungen:** Sie haben die Möglichkeit, Artikel (auch Neuheiten) zu erfassen und zu bestellen, die zum Bestellzeitpunkt noch nicht produziert sind. Sie können diese Artikel verkaufen, auch wenn die Lieferung erst zu einem späteren Zeitpunkt erfolgt.

**Produktmutationen erfasst:** Sie können auch den Umbau eines Artikels (z.B. Austausch des Armbandes) einfach erfassen. Dabei bleiben das ursprüngliche Wareneingangsdatum bestehen und die Veränderung der Einstands-kosten durch den Umbau wird nachgeführt.

#### Adressen richtig nutzen und verwalten

**Clevere Adressauswertung:** Einer Adresse können Sie beliebige Eigenschaften (z.B. Beispiel Hobby) zuordnen. Dabei sind Auswertungen möglich, die beispielsweise Artikelattribute und Eigenschaften der Adresse kombinieren.

**Hilfreiche Adressverifikation:** Dank Adressenprüfung ist Ihre Adressdatenbank immer fehlerlos und auf dem neusten Stand. Dabei wird Ihre Adressdatenbank an einen inter-nationalen Adressverifikations-Dienst angebunden. Die Adresseingabe und der Änderungsdienst werden durch eine Dublettenkontrolle unterstützt.

#### Berücksichtigung Tagespreise von Edelmetallen

Die dynamische Preisberechnung von Schmuckstücken auf Basis der Edelmetallanteile und deren Tagespreise ist mit Microsoft Dynamics 365 Business Central automatisiert. Die Edelmetallanteile werden pro Schmuckstück einmalig erfasst. Die Edelmetallpreise werden je nach Bedarf regelmässig zentral erfasst oder mittels Excel eingelesen. Danach werden die Verkaufspreise neu berechnet und sind jederzeit tages-aktuell.

#### Buchhaltung nach verschiedenen Standards

**Finanzbuchhaltung:** Für die verschiedenen Rechnungslegungsstandards (OR, Swiss GAAP FER, IAS/IFRS) können Sie verschiedene Schattenbuchhaltungen führen. In der Anlagenbuchhaltung können Sie mehrere unterschiedliche Abschreibungsvarianten verwenden. Zudem: Kontoführung nach Filiale, dabei werden auch das Lagerbestands- und das Service-après-Vente-Konto pro Filiale unterschieden.



## Die Basis für unser Branchenmodul: Microsoft Dynamics 365 Business Central

**Das von Aproda entwickelte und massgeschneiderte Branchenmodul «Uhren & Schmuck» basiert auf Microsoft Dynamics und LS Central. Die anwenderfreundliche Umsetzung der Funktionen reduziert Ihren Handlungsaufwand auf ein Minimum.**

### Einfach zu bedienen

Microsoft Dynamics 365 Business Central wurde speziell für mittelständische Firmen mit ausgeprägt branchenspezifischen Anforderungen konzipiert. Die Lösung ist schnell zu implementieren, einfach zu konfigurieren und zu bedienen. Mit Microsoft Dynamics erhalten Sie die bewährten Funktionalitäten des Enterprise Resource Planning (ERP): Finanzmanagement, Marketing- und Vertriebssteuerung, Einkauf, Verkauf, Lager und Logistik sowie Produktions-planung und -steuerung.

### Rund um die Welt erprobt

Mehr als 1,2 Millionen Anwender in über 42 Ländern setzen auf Microsoft Dynamics 365 Business Central. Mit seinen leistungsstarken Features unterstützt Microsoft Dynamics Unternehmen dabei, ihre Geschäftsprozesse effizienter zu gestalten und Erfolg und Wachstum voranzutreiben.

### Praxisnahe Vorteile

Microsoft Dynamics 365 Business Central zeichnet sich durch umfassende Funktionalitäten, internationale Ausrichtung, hohe Flexibilität und einfache Bedienung aus. Microsoft Dynamics unterstützt zahlreiche Sprachen und Währungen und lässt sich einfach und schnell an individuelle Geschäftsanforderungen anpassen.

### Durchgehende Transparenz dank Integration

Die integrierte Lösung erlaubt, einzelne Transaktionen vom Kassensystem bis zur Finanzbuchhaltung durchgehend zu verfolgen. Die einheitliche Programm-logik erleichtert dabei die Pflege des Systems. Zudem stehen Ihnen sämtliche Unternehmensdaten kompakt und in strukturierter Form zur Verfügung.



**LS Central**



