



Automobilhersteller –
Cloud Service-
Türöffner in China

„Durch die 100%ige Erfüllung
der Anforderungen des
chinesischen
Cybersicherheitsgesetzes
konnte der Kunde seinen
Umsatz um 20% steigern.“

Fallstudie
eines
Kunden



Fallstudie eines Kunden

Automobilhersteller – Cloud Service-Türöffner in China



- 100%ige Erfüllung der Anforderungen des chinesischen Cybersicherheitsgesetzes
- 20% durchschnittliche Umsatzsteigerung
- 50% ROI-Steigerung in etwas mehr als einem Jahr
- 0% Latenzzeit der chinesischen Firewall

” Das eperi Gateway ist unser entscheidender Türöffner für die Nutzung von Cloud Services in China mit im Ausland befindlichen Cloud-Rechenzentren. Alle schutzpflichtigen Daten bleiben in China und nur Platzhalter überqueren die chinesische Grenze.

“

Kunde

Chinesische Tochtergesellschaft eines internationalen Automobilherstellers

Problem

Der Kunde betreibt seit über fünf Jahren eine **Salesforce Sales Cloud** in mehreren Versionen. Aufgrund des **chinesischen Cybersicherheitsgesetzes** müssen alle PII-Daten chinesischer Bürger und vertrauliche Daten chinesischer Unternehmen innerhalb Chinas bleiben. Unser Kunde benötigte eine Cloud-Sicherheitslösung zur Pseudonymisierung von PII-Daten in Salesforce. Die Software musste die Exportbestimmungen und die chinesischen Importbestimmungen erfüllen.

Lösung

In einer Proof-of-Concept-Phase (POC-Phase) wurde das eperi Gateway als Lösung **für den Schutz von Cloud-Daten** und Tokenisierung für den **Kunden in China eingerichtet**.

Beim POC hat eperi bewiesen, dass die eperi Gateway-Lösung **die meisten kundenspezifischen, komplexen Anwendungsfälle unterstützen konnte**. Der POC bestätigte, dass **verschiedene Anwendungen/Plattformen über das eperi Gateway** in Salesforce integriert werden können.

Zudem stellte der Kunde fest, dass der Einsatz des eperi Gateway die **Leistung** der Cloud-Dienste außerhalb Chinas erheblich steigerte.