



Stellenbeschreibung Vertriebsinnendienst (m/w/d) Muster

Möchten Sie die offene Stelle im Bereich Vertriebsinnendienst in Ihrem Unternehmen besetzen, stellt eine detaillierte und zielgerichtete Stellenbeschreibung die beste Möglichkeit dar, um schnell und problemlos die geeigneten Kandidat*innen zu finden. Diese Stellenbeschreibung Vorlage soll Ihnen bei Ihrer Suche helfen.

Titel

Verfassen Sie einen aussagekräftigen Titel für die Stellenbeschreibung und fügen Sie bei Bedarf spezifische Jobanforderungen hinzu.

- Mitarbeiter*in Vertriebsinnendienst (Einstiegsposition)
- Mitarbeiter*in Vertriebsinnendienst (Vollzeit)
- Mitarbeiter*in Vertriebsinnendienst
- Mitarbeiter*in Vertriebsinnendienst für IT-Unternehmen

Unternehmensbeschreibung

Den ersten Eindruck von Ihrer Firma erhält ein*e Kandidat*in mit der Unternehmensbeschreibung. Verfassen Sie daher einen ansprechenden Text, der sowohl Ihre Unternehmenskultur als auch Besonderheiten der Firma gewinnbringend darstellt. Überzeugen Sie die potentielle Kandidat*innen davon, dass Sie der*die geeignete Arbeitgeber*in sind.

Aufgaben

Erstellen Sie eine genaue Liste mit Aufgaben und Anforderungen, die ein*e Mitarbeiter*in im Vertriebsinnendienst in Ihrem Unternehmen übernehmen soll. Das könnte so aussehen:

Wir sind aktuell auf der Suche nach einem*einer motivierten und dynamischen Mitarbeiter*in im Vertriebsinnendienst. Im Rahmen dieser Stelle umfassen Ihre Aufgaben:

- Konzeption einer Vertriebsstrategie
- Analyse und Auswertung bisheriger Vertriebsaktivitäten
- Vertriebs-Controlling
- Allgemeine administrative Aufgaben
- Interne Kommunikation

Anforderungen an die Bewerbenden

Formulieren Sie in diesem Abschnitt möglichst konkrete Anforderungen an Ihre Wunschkandidat*innen. Dies kann beispielsweise wie folgt aussehen:

Als Mitarbeiter*in im Vertriebsinnendienst in unserem Unternehmen sollten Sie folgende Fähigkeiten mitbringen:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbaren Abschluss
- Sehr gute IT-Kenntnisse
- Planungsgeschick
- Kommunikationstalent
- 3 Jahre Berufserfahrung in ähnlichen Stellungen

Um die Stelle als Mitarbeiter*in im Vertriebsinnendienst zu besetzen, suchen wir eine proaktive, kommunikative Person, die vorausschauend arbeiten und eigenständig entsprechende Vertriebsstrategien entwickeln kann.

Vorteile / Was bietet das Unternehmen

Zeigen Sie möglichen Bewerber*innen die Vorteile auf, die eine Arbeit in Ihrem Unternehmen mit sich bringt. Bieten Sie beispielsweise flexible Arbeitszeiten, Prämien, Sonderzahlungen, betriebliche Vergünstigungen oder ein besonders attraktives Gehalt? Hier ein Beispiel:

Was Sie von uns erwarten können:

- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Ein facettenreiches Arbeitsumfeld
- Interne Weiterbildungschancen
- Attraktives Prämiensystem
- Dynamisches Team

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung mit Lebenslauf an:

Postadresse

E-Mail

Wir freuen uns darauf, Sie bald in unserem Team willkommen zu heißen.

| Job-Typ: Vertriebsinnendienst

Was ist ein*e Mitarbeiter*in im Vertriebsinnendienst?

Ein*e Mitarbeiter*in im Vertriebsinnendienst ist im Regelfall eine Person, die bereits über berufliche Erfahrung verfügt und sich aktiv im Bereich Vertrieb und Einzelhandel einbringen kann. Darüber hinaus kennen sich Mitarbeiter*innen im Vertriebsinnendienst im Detail mit wirtschaftlichen Zusammenhängen und dem täglichen Firmengeschäft aus.

Was sind die Aufgaben von Mitarbeiter*innen im Vertriebsinnendienst?

Je nach Unternehmen können die Aufgaben von Mitarbeiter*innen im Vertriebsinnendienst die Umsetzung strategischer Vertriebsziele, die Erstellung von Angeboten, wie auch einen direkten Kundenkontakt umfassen. Darüber hinaus kann ein*e Mitarbeiter*in in dieser Position für die Optimierung von Prozessen und Services, sowie die Beschaffung relevanter Informationen zuständig sein.

Wie hoch ist das Gehalt von Mitarbeiter*innen im Vertriebsinnendienst?

Das Gehalt eines*einer Angestellten im Vertriebsinnendienst ist abhängig von der jeweiligen Ausbildung und der beruflichen Erfahrung. Auch die Größe des Unternehmens wirkt sich nicht unerheblich auf die Verdienstmöglichkeiten aus. Im Durchschnitt verdient ein*e Mitarbeiter*in im Vertriebsinnendienst zwischen ca. € 2.400.- und € 3.700.- pro Monat.