



Rapport sur le secteur technologique à Montréal

TI 2021

Examen approfondi de l'écosystème technologique de la région du Grand Montréal

À Montréal, chute du nombre de transactions, mais stabilité de l'investissement total

253 M\$

Financement total recueilli

↑ Up 146%

18

Transactions

↓ Down 25%

30

Investisseurs

↑ Up 14%

Au T1, l'écosystème technologique du Grand Montréal compte 18 investissements totalisant 253 M\$ CA provenant de 30 investisseurs. Autre fait à remarquer au sujet du T1 : la conclusion de l'acquisition d'Element AI par ServiceNow, transaction d'une valeur de 292,7 M\$ CA.

Distribution des transactions selon l'étape en T1

Ronde de financement	Nombre de transactions	(en %)
Indéfini	1	6%
Financement participatif	1	6%
Subvention	2	11%
Prédémarrage	3	17%
Démarrage	7	38%
Financement de série A+	4	22%
Acquisition	1	-
Total	18 transactions, 1 acquisition	100%

Trimestre après trimestre

Alors que Montréal subissait une baisse de 25 % dans le nombre de transactions par rapport au dernier trimestre, l'investissement total a augmenté de 146 %. Si on le compare au T1 2020, le trimestre a vu le nombre de transactions diminuer de 31 %, mais l'investissement total a augmenté de 26 %. Les secteurs verticaux des technologies de la santé ont mené le bal pendant ce trimestre avec 17 % des transactions, suivis des technologies financières, qui ont obtenu 11 % des transactions.



Les plus importantes transactions

Les plus importantes transactions du T1 ont eu lieu dans les secteurs des technologies du voyage, du sport et de la santé.

Hopper 213 M\$ CA



Fondée en 2007, Hopper permet aux consommateurs de réserver des vols et des hôtels par l'entremise d'une application mobile. La ronde de financement de série F a été menée par Capital One avec la participation de GS Growth, d'Inovia Capital, de WestCap Group et de Citi Ventures. En plus du financement, Hopper devient également partenaire de Capital One afin de promouvoir l'application mobile de voyage pour les détenteurs de cartes.

LiveBarn 14 M\$ CA



Fondée en 2014, LiveBarn propose des services de diffusion continue, en direct ou sur demande, des rencontres sportives amateurs et jeunesse ayant lieu en Amérique du Nord et à l'étranger à l'aide de sa technologie de suivi des sports automatisée. La ronde de financement de série C a été menée par BDC Capital.

Innodem Neurosciences 7,6 M\$ CA



Fondée en 2016, Innodem Neurosciences propose une application qui transforme une tablette ou un téléphone intelligent en un appareil capable de capturer les biomarqueurs des mouvements oculaires et ceux de la cartographie du regard de façon à aider les cliniciens à poser des diagnostics. La ronde d'investissement de série A a été menée par Morningside Group.

Investisseurs principaux



MORNINGSIDE

Importantes transactions de prédémarrage et de démarrage

Dix des dix-huit transactions montréalaises du T1 ont été des investissements de prédémarrage ou de démarrage. Ces investissements ont été faits dans les secteurs des technologies agroalimentaires, des technologies destinées aux consommateurs, des technologies de la santé, de l'intelligence artificielle, des technologies juridiques, des technologies financières et des technologies pour les secteurs verticaux de la vente au détail.

Heyday AI 6,5 M\$ CA



Fondée en 2017, Heyday propose une plateforme conversationnelle en intelligence artificielle destinée aux détaillants; celle-ci s'intègre aux plateformes des médias sociaux pour aider les ventes et soutenir les équipes afin d'améliorer l'expérience client. Le prolongement de cette ronde de financement de démarrage a été mené par Desjardins Capital, Innovobot ainsi que par les investisseurs providentiels Étienne Veilleux et Yan Martin.

Livescale 2,5 M\$ CA



Fondée en 2016, Livescale propose une plateforme de magasinage en direct pour les marques et les marchands qui offrent des séances de magasinage en ligne et en direct. La ronde de financement a été menée par Luge Capital et Granicus Group, avec la participation d'Inovia Capital, de French Founders, des investisseurs providentiels stratégiques ainsi que des investisseurs récurrents Panache Ventures et Real Ventures.

Eli 1,9 M\$ CA



Fondée en 2019, Eli veut fournir une solution sans hormone et non invasive aux options de contraception traditionnelle et de surveillance de fertilité à l'aide de son appareil personnel de surveillance hormonale et de son application mobile. La ronde de financement a été menée conjointement par Vectr Ventures et 2048 Ventures, avec la participation de Real Ventures, de Techstars, de Panache Ventures, de Ramen Ventures, de MEDTEQ+ et de Steven Arless.

Investisseurs principaux



INVESTISSEUR LE PLUS ACTIF DU TRIMESTRE





Rob Darling

Partenaire de recherche de Hockeystick

Rob est un entrepreneur passionné par la mise sur pied d'entreprises technologiques. Il participe activement à la communauté techno en travaillant de concert avec des fondateurs et leur équipe de direction respective à titre de conseiller, d'accompagnateur et de stratège.



Hockeystick

© Copyright 2021 Hockeystick.co Inc. Tous droits réservés.

Téléchargez d'autres rapports éditoriaux ici www.hockeystick.co/editorial

www.hockeystick.co / +1-800-593-6707