

A maioria das empresas se beneficia com o alongamento do prazo de pagamento aos fornecedores, mas poucas conseguem estender esse prazo sem impactar seu time, processos e principalmente o relacionamento com os fornecedores.

Com esse material vamos mostrar a você como grandes empresas conseguem ampliar o prazo do seu contas à pagar e manter o fluxo de caixa saudável, gerando diversos benefícios em gestão e eficiência e sem prejudicar seus fornecedores no processo.





O que é o Prazo Médio de Pagamento de Fornecedores (PMPF)?



Antes de conseguir explicar como grandes empreendedores conseguem manter seu nível de produção com dinheiro em caixa, você precisa entender o que é o Prazo Médio de Pagamento de Fornecedores (PMPF).

Significa o tempo médio entre o dia em que uma compra foi realizada e a data de quitação da fatura gerada por ela. Com esse indicador é possível saber em quantos dias uma empresa paga suas contas.

O PMPF tem relação direta entre o tipo de negociação feita com seus fornecedores e demonstra as condições de crédito que foi combinada entre as parte



Motivos para calcular o Prazo Médio de Pagamento

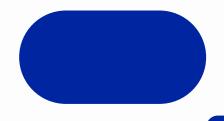
Pagar suprimentos à vista nem sempre pode gerar um bom negócio. Por mais que os empresários geralmente optam por essa forma, não levam em consideração as repercussões do seu caixa sem da sua gestão financeira.

Existem momentos em que prazos maiores podem dar a oportunidade de adquirir quantidades maiores, potencializar negócios ao mesmo tempo que facilita a gestão do contas à pagar. Nesse sentido, surge o importante papel do Prazo Médio de Pagamento (PMP).

Em, resumo sua importância se dá por evitar que a empresa fique sem recursos para honrar com seus compromissos na data prevista. Dessa forma, ele auxilia na redução de custos com juros e multas decorrentes de atrasos em pagamentos.

Esses são 4 motivos que mostram como é importante começar a calcular o PMP da sua empresa hoje mesmo:

- 1 Facilitar a adimplência da empresa;
- 2 Ajudar a proteger o fluxo de caixa;
- 3 Permitir o alinhamento das datas de pagamento e recebimento;
- 4 Calcular o capital de giro com mais precisão.



Veja como calcular o PMP

Calcula-se o PMP da empresa por meio de uma fórmula simples de se fazer, veja:

PMP = Fornecedores / Compras x 360

Contudo, para chegar ao resultado é necessário conhecer os valores desses dois elementos que a compõem, ou seja: a relação entre fornecedores e compras médias. No primeiro caso, é muito simples, bastando consultar o valor pago durante o período.

O que pode complicar um pouco mais é reconhecer o valor médio das compras. Nesse caso, é preciso aplicar uma segunda fórmula antes de calcular o PMP. Assim, funcionaria da seguinte forma:

Compras = CMV + Estoque final – Estoque inicial

Para ilustrar em forma de exemplos, vamos imaginar que uma empresa tenha o CMV (Custo da Mercadoria Vendida) de R\$ 3.000,00. O estoque inicial é de R\$ 1.000,00 e o final de 1.500,00. CC



Com base nos dados analisados do cálculo nas páginas anteriores, mostramos como é importante para seu caixa se manter saudável saber quantos dias você leva para pagar os fornecedores.

Claro que o contador da sua empresa também auxiliará na interpretação dos dados obtidos, portanto, ele ajudará na hora de mensurar a sua necessidade de capital e o fluxo de caixa.

Para analisar é necessário ver se o prazo médio de recebimento está muito distante do de pagamentos pode ser um problema. Ele demonstra que a sua empresa precisa começar a pagar seus compromissos financeiros antes de receber pelos serviços prestados.

No dia a dia, esse processo pode fluir naturalmente com entradas e saídas de recursos, porém, esses indicadores precisam estar mais próximos. O objetivo é evitar um problema financeiro durante algum momento da sua jornada.

Vantagens para negociar mais prazos com fornecedores

Mas quais benefícios práticos a sua empresa terá ao negociar mais prazos com seus fornecedores? Separamos aqui, cinco das principais vantagens que sua empresa terá:

- 1 Aumento da capacidade produtiva com mais dinheiro em caixa;
- 2 Pagamento seus custos depois de lucrar com a venda de seus produtos;
- 3 Planejamento do contas à pagar, visando com clareza previsibilidade;
- 4 Fluxo de caixa saudável sem recorrer a empréstimos;
- 5- Gestão dos seus fornecedores estabelecendo relacionamentos produtivos e com mais segurança.





Solução Bankme

O processo de implementação das técnicas de PMPF não precisa ser complexo ou estressante. A Bankme é uma empresa dedicada exclusivamente à trazer a eficiência financeira do alongamento de prazos sem prejudicar fornecedores.

Por meio de um sistema dedicado e um time de especialistas oferecemos uma análise dedicada à sua eficiência financeira, construindo em conjunto uma sequência de ações para o sucesso do seu alongamento de prazos.

Também damos todo o suporte na prospecção de carteira, análise de crédito para suas operações e um onboarding cheio de estratégias personalizadas para fortalecer e capacitar seu time na implementação dessas ações.

Nossa Proposta

Otimização do Fluxo de Caixa

Para alcançar máxima **eficiência e lucratividade**, uma empresa precisa trabalhar com fluxo de caixa equilibrado.

Isso significa dizer **alongar o prazo de pagamento** da compra de insumos para uma data posterior ao recebimento pela venda do produto final.

Padronização do Contas à Pagar

Empresas sadias trabalham com dias pré definidos para o pagamento de seus parceiros e fornecedores, assim elas ganham em previsibilidade de rotina, eficiência do seu time operacional e melhor planejamento financeiro.

Liquidez ao Fornecedor

Mesmo com o alongamento do prazo no pagamento das contas da sua empresa, o seu fornecedor não perde a liquidez de caixa, bastando poucos minutos para receber à vista o direito creditório antecipado, garantindo a sustentabilidade do seu negócio.

Nova Fonte de Receita

Com a otimização do fluxo de caixa, sua empresa tem sobra de recursos que podem ser revertidos na aceleração do seu crescimento, ou dedicado à alavancagem do seu Mini Banco, gerando efeito cíclico no crescimento de uma nova receita através do braço financeiro criado e operacionalizado pela Bankme.

Saúde Financeira

Manter um Fluxo de Caixa saudável atrelado à Previsibilidade Financeira reflete diretamente no fortalecimento da empresa, que deixa de recorrer à empréstimos entre outras tomadas de crédito e melhora seu perfil e Score no mercado.

Relacionamento de Confiança

Ter um braço financeiro próprio suportando seu fornecedor **promove um sentimento de confiança** e segurança do acesso ao crédito mesmo em meio à crises, onde grandes instituições costumeiramente retiram sua oferta do mercado.



Pronto para transformar as negociações com fornecedores?

Entre em contato com nossos consultores e transforme hoje mesmo o seu negócio com a Bankme.

Clique no ícone de WhatsApp e fale direto com a gente!





