



Potencjalni klienci pobierają ebooki z Twojej strony i nie wiesz co z tym dalej zrobić?

A może organizujesz webinary i pozyskujesz w ten sposób kontakty? To potencjał sprzedażowy bazy kontaktów, które możesz przekuć na szanse sprzedaży. Wystarczy tylko chwycić za słuchawkę.

Jednak najczęściej w tym momencie pojawia się, **ALE**:

- Jak rozpocząć rozmowę i **zdobyć UWAGĘ ROZMÓWCY?**
- Jak **przedstawić siebie** oraz firmę, którą reprezentujesz?
- Jak i co **mówić o produkcie/usłudze**, którą sprzedajesz, aby nie usłyszeć głuchej ciszy w słuchawce?

W BusinessWeb codziennie pracujemy z nowymi leadami, które pobrały ebook. Wiemy, że skuteczny i wykonany w odpowiednim czasie kontakt potrafi mocno przybliżyć nas do szansy sprzedaży. I tak los połączył nasze siły z najlepszym ekspertem Cold Calling w Polsce [Karolem Bartkowskim](#), by wspólnie zorganizować webinar i przybliżyć ten temat większej społeczności. 🍷

Dołącz do nas, bo dzięki temu:

- ✦ zaczniesz chętniej dzwonić, gdyż ↯
- ✦ Twoja sprzedaż będzie rosnąć, ponieważ ↯
- ✦ nabierzesz jeszcze więcej pewności siebie i już nikt nie będzie musiał Cię zmuszać, namawiać czy motywować do kontaktu z każdym nowym leadem. 🍷

[WEBINAR]

Cold Calling w praktyce, czyli: mam leady i co dalej?

🔥 JUTRO → 📅 21 października
13:30 - 15:00

[Dołącz do nas →](#)



Pozdrawiam,
Mariusz Gliński
CEO BusinessWeb
www.businessweb.pl
[690 665 194](tel:690665194)
mariusz.glinski@businessweb.pl



Jesteśmy certyfikowanym Platinum [partnerem HubSpot w Polsce](#). Pomożemy Ci wykorzystać HubSpot do zwiększenia Twojej efektywności działań marketingowych i sprzedażowych.

Nie znasz [HubSpot](#)? Odwiedź naszą stronę i dowiedz się, do czego możesz go wykorzystać.

Zapraszam do kontaktu
www.businessweb.pl
[690 665 194](tel:690665194)
mariusz.glinski@businessweb.pl