



Naucz się Cold Calling 📞👍
dołącz do webinaru **21.10 | 13:30 - 15:00**



WEBINAR 21 października (czwartek) | 13:30 - 15:00

Cold Calling w praktyce, czyli: mam leady i co dalej?

Organizujesz webinar i pozyskujesz w ten sposób kontakty? Twoi potencjalni klienci pobierają ebooki (lub inne materiały) z Twojej strony i nie wiadomo co z tym dalej zrobić? Wykorzystaj potencjał Twojej bazy kontaktów i przekuj ją na szanse sprzedażowe. Dowiedz się:

- Jak rozpocząć rozmowę i zdobyć **UWAGĘ ROZMÓWCY**,
- **Jak przedstawić siebie oraz firmę**, którą reprezentujesz,
- **Jak i co mówić o produkcie/usłudze**, którą sprzedajesz, aby nie usłyszeć głuchej ciszy w słuchawce.

Dzięki temu:

- ★ zaczniesz chętniej dzwonić, gdyż ↴
- ★ Twoja sprzedaż będzie rosnąć, ponieważ ↴
- ★ nabierzesz jeszcze więcej pewności siebie i już nikt nie będzie musiał Cię zmuszać, namawiać czy motywować do kontaktu z każdym nowym leadem. 🔥

Zarejestruj się na webinar

Imię*	Nazwisko*
<input type="text" value="Paweł"/>	<input type="text" value="Rączka"/>
Numer telefonu*	Służbowy adres e-mail*
<input type="text" value="515707559"/>	<input type="text" value="pawel.raczka@businessweb.pl"/>
Na jakim stanowisku pracujesz?*	
<div>Wybierz ▼</div>	
<small>W RevPoint Sp. z o.o. dbamy o Twoje dane. Potrzebujemy Twojej zgody na otrzymywanie od nas mailingów i newslettera, aby wysłać Ci maile z linkami do webinaru.</small>	
<input type="checkbox"/> Zapisuję się do Newslettera BusinessWeb*	
<small>Zawsze możesz się wypisać z naszej komunikacji mailingowej - link masz w każdym mailu. Więcej w Polityce Prywatności</small>	
<small>Klikając przycisk wysłij poniżej, wyrażają Państwo zgodę na przechowywanie i przetwarzanie danych osobowych podanych powyżej w celu dostarczania żądanych treści przez firmę RevPoint Sp. z o.o.</small>	
<div>Zarejestruj się</div>	

HubSpot + Cold Calling

Kto poprowadzi webinar?

W BusinessWeb pomagamy zrobić z HubSpot maszynę do generacji leadów, oszczędzić czas i środki na marketing i sprzedaż. Pokazujemy, jak dzięki CRM mierzyć skuteczność cold callingu, aby nie zmarnować żadnego kontaktu w bazie. Łączymy siły z najlepszymi ekspertami Cold Calling w Polsce, pokazując jak prowadzić rozmowy oraz jak pracować z HubSpot CRM.



Karol Bartkowski

Praktyk cold callingu i social sellingu

Sprzedawca z ponad 100 000 000 zł sprzedaży własnej. Zajmuje 43 miejsce na liście 100 najbardziej wpływowych social sellerów w Europie. Mówca i trener z 18-letnim doświadczeniem i 2-letnim członkostwem w elitarnym Stowarzyszeniu Profesjonalnych Mówców.



Michał Myszkowski

HubSpot Sales Hub/CRM Architect

Pomaga zwiększać efektywność przedsiębiorstw dzięki wdrożeniom procedur operacyjnych sprzedażowych. Podnosi kompetencje pracowników, na co dzień stosując HubSpot w procesach sprzedaży BusinessWeb. Uznany i wieloletni ekspert rynku TSL.

21.10.2021

13:30-15:00

Zarejestruj się



Copyright © 2021 BusinessWeb